



Polit-X ist führender Anbieter von innovativen Politikmonitoring und Parlamentsanalysen. Mit unserem Smart-Data-Ansatz ermöglichen wir es unseren Kunden sämtliche Dokumente des Bundestages und aus den 16 Länderparlamenten, von Bundesbehörden und aus der EU selbst zu analysieren. Kunden der Onlinetools sind zumeist Verbände, Public-Affairs-Agenturen, Redaktionen, Ministerien und Hauptstadtrepräsentanten von Konzernen. Wir leben den demokratischen Gedanken von Politikinformationen, sind inhabergeführt und arbeiten leidenschaftlich wie ein Start-up. Das Unternehmen hat seit 10 Jahren seinen Sitz in Berlin-Mitte.

Zum Ausbau unseres schnell wachsenden Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

SALES & KEY ACCOUNT MANAGER/IN

Aufgaben

- Sie begeistern unsere anspruchsvolle Zielgruppe von sich und Polit-X
- Sie vermitteln die Vorteile, politische Inhalte mit modernster Technologie zu bearbeiten
- Sie akquirieren Neukunden und bauen sich einen eigenen Kundenstamm auf
- Sie pflegen diesen Kundenstamm
- Sie haben ein Ohr beim Kunden und bringen sich bei Weiterentwicklungen und Marketing ein.

Voraussetzungen

- Studium oder kaufmännische Berufsausbildung
- Leidenschaft für den Vertrieb, den direkten Kundenkontakt und Interesse für das besondere B2B-Umfeld
- Vertriebserfahrung (am Telefon) und Grundkenntnisse im Umgang mit einem CRM-Tool sind ein Plus
- Interesse für pluralistische politische und wirtschaftliche Zusammenhänge und eine gute Allgemeinbildung
- Berufserfahrung in politischen Institutionen, Verbänden, Agenturen und/oder Unternehmen von Vorteil
- Sehr gute Ausdrucksweise und niveauvolle Kommunikationsfähigkeit in deutscher Sprache
- Ausgeprägtes kundenorientiertes Denken und Handeln, souveränes und überzeugendes Auftreten
- Sicherer Umgang mit Onlinetools, Cloud-Lösungen und Anwendersoftware.

Wir bieten

- Persönlichen Kontakt zu den Leistungsträgern unseres pluralistischen politischen Systems
- Eine spannende Tätigkeit in einem dynamischen & zukunftsorientierten Unternehmen
- Einblicke in die Abläufe politischer Prozesse und Hintergründe
- Einblicke in Technologien von Open Government, Online Publishing und Big Data
- Ein tolles Team mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Die Möglichkeit, durch erfolgsorientiertes Arbeiten auf überdurchschnittliche Vergütungen Einfluss zu nehmen
- Die Möglichkeit, mit unserem innovativen Unternehmen zu wachsen sowie Zukunftsperspektiven und Aufstiegschancen.

Wir freuen uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung.
Bitte senden Sie diese ausschließlich per E-Mail an: jobs@polit-x.de